



世界领先的植物营养专家和种植业解决方案提供商

全国人大代表、集团董事长万连步 赴京参加全国人大十二届四次会议



全国人大代表、集团董事长万连步审议政府工作报告

本报讯 何磊报道 肩负神圣使命和人民重托，3月3日，全国人大代表、集团董事长万连步赴京参加全国人大十二届四次会议，履行参政议政神圣职责。

据悉，万连步董事长自当选全国人大代表以来，通过广泛和深入的社会基层调研，提出了关注耕地质量、改良酸化土壤、开展肥料立法、肥料供给侧结构改革、建设节水型农业、合理开发使用磷矿资源等多项有关三农、土壤健康、环境保护和绿色农业健康发展的提案。

近一年来，为深入了解、考察农业绿色发展、农村大众创新、中国土壤健康情况、化肥供给侧改革，进一步倾听基层农民群众呼声，了解三农民生重点问题，万连步董事长深入全国各地农村与基层进行密集走访考察、调研，并多次组织专家奔赴美国、以色列、德国等国家考察土壤健康保护、酸化土壤治理、化肥智造转型升级、农业可持续发展模式，为此次赴京参

会、履职尽责做好了“功课”。

调研考察期间，万连步董事长听民意，解民忧，深入到田间地头调研，他的足迹遍布山东、河北、河南、山西、陕西、安徽、广西、云南、贵州、福建等地的多个乡村，就相关议题与农业、环境等领域的专

家、学者、政府人员交流探讨，此次精心准备的多项议案，内容丰富、充实，涉及“全面提升耕地质量、推广水肥一体化技术、化肥产业供给侧改革向智能制造转型升级、缓控释肥等新型肥料推广”等“三农”方面的重点和热点问题。

万连步董事长表示，作为一名涉农企业走出来的全国人大代表，深知使命光荣、责任重大，一定会紧紧把握理解“创新、协调、绿色、开放、共享”的发展理念，切实履行好人大代表的职责，审议好大会的各项报告，积极参与议题讨论，把来自农民群众最殷切的呼声和愿望带到会议上，充分表达农民小康致富、绿色健康、和谐发展的意愿，提出更多有价值的建议与提案，为“农业强起来、农民富起来、农村美起来”扎扎实实地做些工作。万总同时希望通过呼吁，能引起社会各界广泛关注三农民生问题，推动国家相

关法律法规和政策措施的出台，回应广大农民的热切呼声和期盼。

从农民中来，到农民中去

“我是一位农民，为三农尽心尽职服务，这是我一生的事业与心愿。”万连步董事长是这么说的，也是这么做的。

“当代表不为人民办实事，对不起人民”。万连步董事长自履职人大代表以来，担负起了一名人大代表应有的使命与职责，从农民中来，到农民中去，脚步从未停歇，座谈、走访、考察、调研。不论是田间地头、示范大棚，还是农户的家里、市场最前沿，都有他风尘仆仆的身影，村庄、每条山路、每家每户的田间地头，都随时可能成为他的“办公室”。他每次调研，每到一个地方，都会与农户和乡亲们聊庄稼，聊聊如何种地施肥，聊聊天家常，了解他们的困难，认真梳理需要解决的问题。

在万连步董事长的心里，他的根始终是农村。在这里，有他熟悉的乡里乡亲，有他热爱的故土，更有他热爱、愿意奉献一生的三农事业。



万连步董事长深入一线调研新型肥料推广情况

贵州省委常委、副省长慕德贵到金正大诺泰尔公司调研

本报讯 通讯员李晓晓报道 3月1日，贵州省委常委、副省长慕德贵带队赴瓮安到金正大诺泰尔公司调研，贵州省政府副秘书长吴强，省环境保护厅厅长熊德威，黔南州委常委、瓮安县委书记张文强，黔南州副州长胡晓剑等陪同调研。集团副总裁、金正大诺泰尔公司总经理颜明霄，总裁助理、金正大诺泰尔公司副总经理宋国发等接待了调研组一行。

慕省长表示金正大诺泰尔公司是贵州磷化工企业中的标杆，也是未来磷化工发展的方向。慕省长希望金正大诺泰尔公司进一步优化生产工艺，建设资源节约型与环境友好型企业。并要求省、州、县国土部门一定要搞好协调配合，全力解决好金正大诺泰尔公司在生产过程中遇到的相关难题，满足生产经营的需要。



了解新型肥料产品

万连步董事长入选2015年“国家百千万人才工程”

本报讯 刘文龙报道 近日，山东省人力资源和社会保障厅公布了《关于公布我省2015年国家百千万人才工程入选人员名单通知》，集团董事长万连步入选2015年“国家百千万人才工程”，获得“有突出贡献中青年专家”荣誉称号。

万总此次成功入选2015年“国家百千万人才工程”，既是对他在现代农业领域做出重大科技贡献的认可，更是对今后工作的激励。集团作为新型肥料行业的领军企业，将进一步加强高层次人才培养，拓展产学研合作发展道路，提升科技创新水平，推动大众创业、万众创新的新局面，积极调整产业结构，拉伸产业链创新链条，引领行业打赢产业转型升级攻坚战，加快企业国际化的步伐，实现由中国领先向世界领先的跨越。



本报讯 何磊报道 2月26日，金正大(002470)发布2015年度业绩快报。2015年集团销售业绩持续提升，实现营业收入177.41亿元，比上年同期增长30.89%，实现归属于上市公司股东的净利润11.11亿元，较上年同期增长28.24%，在行业整体态势持续下滑的环境下，实现营业收入与利润的双增长。

2015年，集团紧紧围绕公司愿景，依托在创新、成本、技术、服务、品牌、渠道等多方面的优势，通过推行一系列营销服务模式，在新项目建设、套餐肥开发、电商开发、新服务模式探索、国际国内联合协作等各方面取得了重大突破，较好的完成了年初制定的经营目标和发展任务，企业呈现出良好发展局面。

集团将进一步加快转型升级的步伐，继续推动服务升级，在市场战略上继续深耕渠道、品牌营销深化与互联网的优势，促进由传统制造商向“制造+服务”转型，早日实现“世界领先的植物营养专家和种植业解决方案提供商”的美好愿景。

金正大2015年度营业收入177.41亿元，同比增长30.89%与28.24%

金正大参与发起的全国土壤肥料产业联盟成立

本报讯 张强报道 2月27日，由66家单位共同发起的土壤肥料产业联盟成立大会召开，来自农业部、国土资源部、环保部、全国人大环资委、国标委等主管部门、大学及科研机构、企业等代表300余人参会。联盟由中国农科院牵头成立，金正大是联盟筹备发起单位之一，是联盟的副理事长单位。

金正大一直致力于新型肥料开发、土壤肥力提升、耕地质量保护、种植业服务解决方案。此次积极参与土壤肥料产业联盟的发起成立，金正大将企业的经营活动与承担社会责任结合起来，积极推进肥料产业转型升级、耕地保护、肥料控制、终端服务等，为国家粮食安全生产、生态环境保护做出新的贡献。

首家“中国水肥一体化试验示范工程基地”开建

本报讯 近日，集团成员企业诺贝丰(中国)化学有限公司与水利部节水灌溉示范基地就联合组建“中国水肥一体化试验示范工程基地”事宜达成一致意见并签署合作协议。

本协议签署后，双方商议今后将进一步扩大合作，计划在全国范围内建成100个以上“中国水肥一体化试验示范工程基地”。进一步推广节水农业在中国的发展。此次政企双方的合作，将会进一步打破水、肥之间的藩篱，通过水肥一体化技术应用推广，使水肥融合，做到农田作物有效灌溉的同时，进行精准施肥、同步营养，既提高水与肥的利用率，减少资源浪费，降低成本，又能减轻环境污染，促进绿色农业发展和资源的永续利用。

十年耕耘 铸就世界领先

2016年全国缓控释肥推广工作会议在集团召开

本报讯 3月1日，由农业部全国农业技术推广服务中心、国家缓控释肥工程技术研究中心主办，集团承办的2016年全国缓控释肥施用技术培训班暨推广工作会议在集团召开，来自全国农业技术推广服务中心、各省土肥站负责人、基层推广人员、种植户等1000余人参加此次活动。

此次会议积极响应2016年中央一号文件精神，旨在探讨缓控释肥等肥料新产品，种肥同播等新技术及农化服务新模式，通过“良肥”与“良法”有机结合，有效引导农户采用新肥料新技术，以农业科技创新为驱动，加快转变农业生产方式，推动我国农业绿色健康发展。

助力化肥施肥 缓控释肥效果显著

全国农业技术推广服务中心徐洋作了2015年度缓控释肥推广工作报告，介绍了缓控释肥试验示范效果。据统计，2015年，缓控释肥在全国示范推广已扩大到25个省，试验示范点83个。全国农技推广中心土肥处处长辛景树表示，缓释肥等新型肥料产品推广应用，种肥同播、机械施肥等新型施肥方式的示范推广，对减少化肥用量、提高肥料利用率有十分重要的作用。



十年辛勤耕耘 共筑世界领先

十年前的3月4日，集团年产30万吨缓控释肥生产线建成投产，成为亚洲最大的缓控释肥生产基地，缓控释肥的产业化生产在中国取得了开门红。同一天，全国农技推广中心与金正大共同举办了首届“全国控释肥研究与应用高峰论坛”，由此开启了控释肥技术应用研究与推广的新里程。

十年来，在全国农技推广中心精心部署、科学组织下，金正大联合相关推广单位致力于缓控释肥技术及产品的研发、推广和应用。2006至2015年间，金正大与全国农业技术推广服务中心的示范合作覆盖了118个市县的36种作物，以政府指导、企业主导的模式，缓控释肥施用面积超2亿亩，基本覆盖了我国主要区域的大田与经济作物，节本增效约740亿元。

技术先导 服务领先 持续领跑行业发展

会上，国家缓控释肥工程技术研究中心副主任、集团副总裁陈宏坤作了缓控释肥十年发展报告。陈宏坤表示，金正大通过“政、产、学、研”一体化技术推广模式，研发出大田和经济作物专用配方肥100余种，创建了6套先进的产业化工艺装置，起草制定缓控释肥料行业标准、国家标准和国际标准，引领了缓控释肥料行业的技术进步，极大促进了缓控释肥产品在国外的普及施用，也提升了我国缓控释肥在国际上的影响力。

优秀经销商包东风表示，“通过开展种肥同播活动，缓控释肥产品肥效长期稳定、省工省时的优势为越来越多种植户所了解和接受。”

集团董事长万连步表示，十年推广，我国的缓控释肥产业实现了规模领先、标准领先、技术领先与服务领先。2016年中央一号文件指出，要持续夯实现代农业基础，提高农业质量效益和竞争力，加强资源保护和生态修复，推动农业绿色发展，这也对缓控释肥等新型肥料的应用提出了更高的要求。金正大将继续联合全国农技推广服务中心开启缓控释肥示范推广新十年，让种肥同播惠及更多的农民。为我国的化肥产业转型升级、化肥施用零增长和致力绿色生态农业发展贡献新的力量。



全国农业技术推广服务中心土壤肥料技术处处长辛景树发言



全国农业技术推广服务中心土壤肥料技术处副处长杨帆主持会议



山东省土壤肥料总站站长刘延生发言



国家缓控释肥工程技术研究中心主任、集团董事长万连步致辞



缓控释肥推广10周年优秀单位上台领奖

搭建“创业”平台 成就“创富”人生

本报讯 王鲁阳报道 2016年春节，山东省临沂市沂水县诸葛镇的耿家军加入农技推广“创客”队伍，成为富有创新创业创富精神的农民队伍中的一员。

响应国家“大众创业、万众创新”号召

随着国家“大众创业、万众创新”战略的实施，各行各业诞生了一批批的“创客”。农业产业发展的滞后让农民逐渐成为社会的弱势群体，但是农业也同样孕育着无限的机遇。农业需要创新，更需要大众创



创客招聘会现场



认真学习的经销商和种植大户

业，需要激活农民的创业热情。

随着现代农业的发展，生活在中国农村的广大农民率先转变思想意识，紧跟时代发展步伐，以互联网思维为抓手，以推动现代农业技术、产业升级为己任，以创新创业平台为助推器、孵化器，争当创客。他们将先进的种植技术、施肥理念落地农村，他们在推动中国现代农业的生产技术、生产方式变革上进行着伟大的实践与探索，他们在用自己的智慧和努力重新定义农业，也在这一过程中开创自己的事业。

农资企业搭建“创新创业创富”平台

作为中国复合肥领导品牌，金正大集团以“创新为魂”的理念为指导，积极响应国家“大众创业、万众创新”战略，搭建创新创业创富平台，通过平台建设，为有梦想的农民创造良好的创业环境，开拓农业技术服务的市场空间，为基层农业技术推广助力。

3月1日，“创客时代 金彩未来”创客招商会在集团召开，1000余名创客参加会议。会上，集团执行副总裁杨官波介绍：“只要怀揣梦想的农民，都可以争当第一批创客，首先，创客们借助金正大搭建的创业平台，不需要投资，可以利用企业提供的资金支持，摆脱了以往创业的后顾之忧；其次，利用密集城乡的金正大农化服务中心，不仅可以得到专业的技术服务支持，更好的服务农民，而且还能定期接受相关的技术培训，为自己的事业“充电”；第三，依托国家缓控释肥工程技术研究中心、复合肥

料国家工程研究中心等国家级科研平台，拓宽自己的事业链产业链，实现事业的良性发展。”

借助金正大搭建的创业平台，拥抱互联网+时代，广大创客将得到资金、技术、产品、服务等各项支持，一方面可以推动农业种植模式升级，参与建设美丽乡村，另一方面可以在创新创业中实现自己财富人生。杨官波补充道：“2016年，金正大集团目标是培育10万名创客下乡。农技推广创客作为‘植场创客’的有益补充，为中国的农业、中国的农村、中国农资界掀起一个全新的‘创客’时代，让中国的农民成就自己的精彩未来。”

“创客”下乡 纵横“植场”

有复合肥领导品牌金正大搭建的创业平台为依托，身处互联网+时代的浪潮，创客“植场”创业机遇无限。

在创客模式上，不论是返乡农民工、退伍军人还是毕业大学生，创客没有身份限制，即使没有资金，没有技术，没有产品，没有模式，他们只需拥有创业的梦想就够了。他们依托于金正大创业平台，在企业和广大一线种植户之间搭建起一道互通联系的“桥梁”。一方面，可以利用完善的技术服务体系，利用密集的分销渠道网络，享受企业带来的技术服务培训；另一方面，他们建立自己的“朋友圈”，接触一线种植户，为先进农业种植技术下乡落地贡献自己的力量。

在创富空间上，创客们可以多方位实现自



金正大套施宝为创客提供创业“利器”



山东威海创客代表向记者分享创业经验

己的价值，首先可以通过农化服务，推广新型的套餐种植技术，帮助农民增产增收，赚取服务佣金；其次可以为农民解决种植难题，提供全程的种植业解决方案。另外，在广大农村中，创客们逐渐搭建起自己的社群，建立自己的分销渠道，经营农药、化肥、种子农机具等，实现“植场”财富的转化。

好风凭借力，送我上青云。创业的光明大道已经铺就，广大创客下乡的时代已经来临。未来的中国农村将会活跃起一支全新的“职场创客”，创客们的财富人生将更加精彩，社会主义新农村建设将更加精彩。

高产我为王 金正大套餐肥来帮忙

2016年初，中央一号文件出台，连续13年聚焦“三农”，并且强调中国要走特色的新型现代化农业之路，在十三五规划的开局之年，农业的发展将焦点锁定在“供给侧”改革上。那么，如何将新型的现代农业生产落地，如何推进供给侧生产方式的转变？这其中，农业技术的现代化变革是核心，十三五规划中强调，科技是农业现代化的重要支撑，粮食生产的根本出路在科技进步，“藏粮于技”向中国农民的科学种植，提出了一个新的课题。

山东做为农业大省，大田作物和经济作物区域庞大，作物种类繁多，推广先进的农技、科学的种植业解决方案意义重大。2016年，由复合肥料国家工程研究中心联合山东广播电视台农科频道主办，全国农技推广服务中心、山东省土壤肥料总站全程技术指导，金正大集团冠名的“金正大示范田，我是高产王”活动在山东济南正式拉开帷幕。



化蝶破茧 从贫困户到种植能手

当把十几盆硕大的草莓装上了收购车，济南市历城区董家镇张而村的吕仁星总算能暂时休息一下了。草莓上市的收获季，吕仁星都顾不上吃顿饱饭，在村民们的眼中，他累并快乐着。吕仁星种植草莓大棚6个，年收入保守估计30万元，是张而村公认的致富带头人。

时间倒推五年，谁也不会想到吕仁星竟然是典型的贫困户，在农村结婚竟然都盖不起一间像样的房子。济南董家镇的草莓名声在外，吕仁星盘算着自己是不是也能搭上这班车，改变一下生活。“先从一个棚种起来，哪怕是借点钱，家里人都觉得我在做白日梦！”没钱盖房子却想盖大棚？在众人异样的眼光中，吕仁星通过贷款开启了自己事业的征程。

“前两年不挣钱，生活雪上加霜啊！”吕仁星回忆起自己创业的困难，一把辛酸泪。边种边学，在种草莓的第三个年头，吕仁星才见到了“回头钱”。几年的光景，一个大棚变成了六个大棚，吕仁星不仅盖起了大瓦房而且购置了小轿车。2016年年初，当别人家的草莓才刚刚开花落果时，吕仁星的草莓已经可以采摘上市了，收购价格竟然达到了38元每斤。董家镇种草莓的农户数以千计，不可能每个人都能盈利，为什么吕仁星能够异军突起呢？

“我觉得我年轻，思路比较活，相信科学，而且肯在草莓上下功夫，没有理由不成功！”吕仁星总结了自己的成功之道。在施肥管理方面，吕仁星眼光独到，采用水肥一体化技术，并且瞄准了金正大的产品。“以往用过水溶肥，效果特别好，去年参加了几场套餐肥的技术培训，今年从育苗到收获，全系都是金正大的套餐肥，不仅节省了成本，最重要的是草莓提前上市，一下子就挣钱了！”吕仁星激动地说。

“这草莓真甜啊，我种的那个



“我是草莓王”



合影留念



参赛草莓让人垂涎



专家在认真评选



星级种植能手

都是小果果，一个棚估计才收6000多斤，赔大了！”种植户王贵兰尝了一口草莓，无奈地说。“肥料中的中微量元素对于草莓的口感至关重要”，金正大集团高级农艺师曾广伟向大家介绍，以吕仁星的草莓为例，他从育苗到后期追肥共采用了三种套餐，省心省钱还高效。“草莓育苗期，一个套餐可以搞定，分别是金正大硝基3+三、金正大菌肥以及液体肥根优壮，激活土壤肥力，促根壮苗；到了草莓施底肥的时候，又是一个套餐，金正大硝基3+三、金正大菌肥以及土壤伴侣；后期追肥决定草莓的品质和口感，吕仁星选择了套施宝套餐，套施宝水溶肥、液体肥果优佳，全面补充草莓

所需各种中微量元素。”听了曾老师科学的分析，吕仁星自豪地说，“用套餐肥量身定制草莓种植解决方案，在张而村，我的草莓提前上市，效益最高，自然不在话下。”

2016年，吕仁星逐渐向着梦想迈进，他打算投资80万元再建一个草莓示范基地，而且成立张而村草莓种植合作社，带动其他的村民共同致富。

“金正大示范田我是高产王”——济南草莓王诞生

彩旗飘飘，锣鼓喧天。2月28日，张而村比过年还热闹。50多名草莓种植大户端着自家的草莓来到

村广场，一场别开生面的草莓种植技术大比拼拉开了2016年“金正大示范田，我是高产王”活动的大幕。

“我有信心拿下第一名。”“我种的草莓就是草莓王。”报名参赛的几十名选手个个都说自家的草莓好，争当草莓王，互不相让。慕名而来的济南市民张先生看到现场的情况傻了眼，“从来也没见过这么多大个草莓，赛过一颗颗红宝石，刚才尝了一个，太甜了。只能说我以前吃的草莓都不叫草莓了。”

此次大赛的评委阵容也是格外强大，他们分别是山东省农业厅果树站农学博士高文胜，复合肥料

国家工程研究中心高级农艺师芮文利、曾广伟，济南市日新农业科技服务中心高级农艺师岳勇。四位重量级专家分别从草莓果个外形、重量、糖度、口感等几个方面打分。村民们始终盯着专家的眼神，现场气氛既热闹又紧张。

台下评草莓，台上更精彩。董家镇附近几个村分别带来了精彩的文艺节目，其中“赢取套餐肥，比赛吃草莓”的活动将现场气氛推向了高潮。十名观众冲向舞台，每人面前10颗大个草莓，看看谁吃的最快。主持人一声令下，大家伙儿迅速往嘴里塞草莓，为了争第一，他们也是拼了。台下的观众已经笑的前仰后合。

经过激烈的角逐，激动人心的时刻到来了。山东省农业厅果树站农学博士高文胜宣布草莓王的诞生。来自济南市历城区唐王镇的李云忠以总分第一名的成绩摘得草莓王桂冠，他的草莓糖度竟然达到了16.4。李云忠获得了由金正大集团提供的价值一万元的精品套餐肥，除此以外，现场还评选了9名不同星级的草莓种植能手。

获奖后，李云忠迫不及待地回家报喜，种植了5年草莓大棚，怎么也想不到能拿到“草莓王”荣誉称号。李云忠说，“今年的草莓确实好，目前我只有两个大棚，已经收入了15万元，几乎每天就能摘3000多元的草莓，估计到采摘期结束，我的草莓收入能达到20万元！”李云忠的草莓个头大，口感好，受到了收购商的青睐，供不应求。这与他科学的种植管理是分不开的，“种草莓就像照顾小孩，生怕它饿着、冷着，我的大棚全部是滴灌设备，而且还创新性地装了‘浴霸’，在供给养分和保暖设施方面，我的大棚硬件条件都是数一数二。”

获得了一万元的精品套餐肥，李云忠估计得有两年不需要再在肥料上进行投入了，“谁家缺肥料就来我这拿吧，让大家都能享受到套餐肥带来的好处！”爽朗的笑声回荡在李云忠的草莓大棚里。

（股份公司市场中心 王鲁阳）

套餐施肥·我有话说

今年我的柚子四大丰收，首先得感谢金正大推出的套餐肥！由硝基3+三搭配水溶肥、液体肥组合而成的套餐，正好配合滴灌设备，全面补充了三红柚子的养分需求，给我省去大麻烦了。

我信奉“用好肥才能产好果”的黄金法则，在春季施底肥时候，使用硝基3+三、有机肥搭配农家肥，后期追施金正大硝基3+三、叶面肥、水溶肥、液体肥。除了套餐肥本身优惠，金正大肥料利用率高，用水溶肥、复合肥滴灌也节省人工。每亩施肥成本比以前降低了一千块左右。

——广西来宾市象州县三红蜜柚种植户 古昌民

做为与金正大合作三年的经销商，我一直在和金正大共同成长，从最初的年销量200吨到1500吨，再到现在的3000多吨。套餐肥的推出，更加适合本地区作物的生长习性，而且套餐价，省三成，老百姓也能得到更多实惠，高效又省钱。经过大量的对比试验示范，套餐肥对于提高作物品质、改善土壤结构、提高肥料利用率等方面作用显著。这正是受农户欢迎的关键所在。我们做为金正大的合作伙伴，信心也更足。

——金正大广东翁源县代理商 曾亥祥

安徽砀山的桃子一般要到五月上中旬才能采摘，可是高留生大哥家的桃子却可以提前一个星期上市。我们私下里聊过原因，他说是使用了金正大套餐肥。在别人的大棚桃子还在开花期的时候，高大哥的桃子果型已经有拳头大小，基本上成熟了，油桃果色发亮，毛桃红的鲜艳，高大哥的桃子果实硬度大，甜度高，保鲜期长，这样的果子会深受顾客喜欢。我们要提前预定好发往外地，这个商机不能错过。

——安徽省砀山县水果商人 王世玺

安徽潜山全县有5万多亩的瓜蒌种植面积，是名副其实的“中国瓜蒌之乡”。然而在施肥的方法上，农户仍采用传统施肥方式，化肥的利用率很低。

施肥要立体，更要科学。针对瓜蒌的生长特点，沃夫特制定了专门的一揽子营养解决方案——瓜蒌套餐肥，包括硝基复合肥、液体肥、水溶肥等。营养丰富的底肥修复当年结果造成的根系损伤，还可以防冻防腐，为来年年作物生长吸收利用打下基础。套餐肥在保证作物全程营养的同时，还通过打包销售大幅让利，让农民用得起水溶肥、硝基肥这类“贵族”肥料。

——安徽公司高级农艺师 吴悦

一年之计在于春。

春天是美好的。春风和煦而柔软，春雨细腻而酣畅，春花鲜艳而绚烂，春色怡人而悠远。

在诗人朱自清的笔下，“一切都像刚睡醒的样子，欣欣然张开了眼。山朗润起来了，水涨起来了，太阳的脸红起来了。小草偷偷地从土里钻出来，嫩嫩的，绿绿的”。

春天又是五彩缤纷的。请跟随金正大人善于发现的眼睛，大家一起来感受春天的斑斓色彩吧~~~~

最美不过春天

对于习惯了城市雾霾的人们，春天的到来会格外盼望，分外珍惜。

东风轻轻吹过，春天便轻悄悄，笑吟吟地来了。你看，往日被雾霾笼罩的城市，慢慢在春天的怀抱中露出了面孔。平日里习惯了空调暖气房里的人们，终于可以撒丫到田野痛快地玩耍。约四五小友爬山，骑行，探索春天的奥秘，春风轻抚着脸庞，远处连绵不断的青山，一点点地靠近，终于到了山底，却看见近旁的高山还是一座座秃山，远远地那些绿色呢？难道是自己看错了吗？这就是春天的奥秘。

俗话说：春雨贵如油。春雨总

是在不经意间，滋润了整片大地，清晨，推门一看，呵，清风迎面扑来，地上湿湿润润的，空气清新的让人总想多吸两口。院子里那些花花草草却精神地昂起了头，似乎刚从沉闷地冬天里刚刚醒来。整个世界都欣欣然地睁开了眼睛。

春天的美丽，还在于一切都生机勃勃，一切都焕然一新。一排排光秃秃的杨树，慢慢地伸展了懒腰，吐露出新芽，像一个个好奇的孩子，探索着新鲜的世界。田野里各种野菜也遍布开来，提个篮子，一边悠闲地挖野菜，一边欣赏着自然美景，好不自在。一会儿，满

篮子的荠菜，面条菜，灰灰菜……回家摘洗干净，凉拌或者清炒都特别美味，嚼一口，满嘴都是清新的味道。

春天的舒适还在于那暖暖地阳光，当太阳轻轻地升起，中午时分，抬一把躺椅往屋门口一放，人往上面一躺，春风拂过，没有一丝凉意，轻轻挠着你的脸颊，美美地睡上一觉，那感觉比什么都惬意。

一年之计在于春，春天是四季的开始，也是希望的开始，年轻的人们，抓住最好的时光，努力播种希望，耕种未来吧……

(临汾公司生产二中心 张国英)

“沾衣欲湿杏花雨，吹面不寒杨柳风”，清雅的诗句道尽了春的意境与情趣。柔柔的细雨轻轻的沾湿了衣裳，可暖暖的春风没有一丝寒意，送来了春的暖意。

暖暖的春风吹化了冰雪，带走了冬日的严寒，悄悄的唤醒了沉睡的大地。万物复苏，整个大地生机勃勃，带来了新的希望。

清晨，我满怀愉悦的心情，走在郊外的路上，呼吸着清新的空气，一阵阵泥土的芳香扑鼻而来。河边的柳枝初露新芽，随风摇曳，仿若婀娜多姿的小姑娘在跳舞；水面清波荡漾，清风徐徐来，水波层层兴；鱼儿没有了冰层的遮挡，欢快的在水里嬉戏。太阳缓缓升起，朝霞染红了大地，晶莹剔透的露珠在阳光下闪烁着，这春的气息充盈着我的胸怀。“春色满园关不住”，我看见，五颜六色的花儿悄悄绽放，嫩绿的草儿破土而出，为大地披上了色彩。一望无际的田野里，方方正正的麦田朦朦胧胧地在晨雾中，勤劳的农民已经在田间开始忙碌起来，播种着新一年的果实。孩子们欢乐的笑声在周围洋溢着，带来了未来的希望。我看见，伶俐可爱的燕子从南方归来，为北国的春光增添了情趣；大家脱下了厚重的棉衣，穿上了轻盈的春装，为大街增添了新的风景线。

春天为我们送来一个全新的气息，到处姹紫嫣红，处处隐现着绿色，迎春花带着迷人的香气袭来。蔚蓝的天空，朵朵白云悠然飘荡。春天为我们带来了五彩缤纷的世界，带来了无限的美景与希望。

俗话说“一年之计在于春”，春天是播种希望的时节。感受着春的气息，我修订好了工作计划，接着春风，在工作岗位上作出更好的成绩，不辜负这大好时光。

(股份公司生产技术中心 高林)

播种希望

与金正大共同迈出“春天的步伐”

春天阳光灿烂明媚；春天草木萌动，百草新生；春天鸟语花香，令人陶醉！

“一年之计在于春”，春耕是我国一年耕种的开始，它承载着亿万农民对丰收的美好心愿。在中国广袤的土地上，从南方的水稻，到山东的花生，再到东北的大豆，各地的农民朋友们都开始忙着春耕，规划新一年的农业生产。

化肥作为春耕生产最重要的农资产品之一，直接关系到我国的粮食产量与安全。集团随着时代的发展，也有了新的起点，新的愿景，立志成为“世界领先的植物营养专家和种植业解决方案提

供商”，作为“创新型、服务型、平台型、国际化”的金正大，一直以“为农民提供优质的肥料”为己任，促进套餐肥和水肥一体化的推广，全心全意为农民提供更好的肥料和农化服务。

在这万物复苏、春耕即将开始的季节，德州公司作为集团子公司，同样按照“袋袋是精品”和“安全第一、质量第二、效益第三”的要求，扎扎实实开展好全面质量提升和安全生产工作。从原材料采购到原料入厂卸货，从产品生产到成品化验，从订单形成到成品送到农户手中，各个环节、部门都在紧张忙碌、有条不紊地开展，最终目的是为农民提供优

质的肥料。公司还适时推出了“创客方案”，让员工得到工资收入的同时，还能成为公司的创客，销售公司肥料，额外增加收入，激发了员工干事创业的激情与活力。

如火如荼，蒸蒸日上，金正大坚守“融资融智融合、创新创业创富、共建共享共赢”的发展理念，全力推动“创新型、服务型、平台型、国际化金正大”建设，已全面开启中国领先向世界领先的新征程。在这充满希望的时节，我们要与金正大一同迈出“春天的步伐”，与金正大共同成长，实现自己的价值，成就金彩人生。

(德州公司质管部 姚道雷)

春之物语

常言一年之计在于春。春乃四季之始，万物新旧交替之际，春唤醒大地，赋予众生新生，予其希望、自由。人们崇敬春，歌颂春，我也恋春，故小赋一首：

“枯木惹春意染，新蕊吐丝万物生。柔风辞冬送暖意，惊雷一声是春来。”

初春乍寒料峭时/一挂爆竹红满地/勾起那乡年味/仿佛昨日眼前/同亲友闹年/爆竹声/声入耳/渗入心

就是这——初春料峭时，一挂鞭炮大地红，恍如春雷乍响，迎来暖风润雨，惠泽神州；又如战时冲锋号响，辛勤的金正大早早整装待发齐聚基地，鲜亮的金正大红恰似象征自强不息的火

炬，点燃正式生产的烽火。

艳阳喜人/暖意融冰/神州卸甲描新妆
春意暖人，冰雪消融。大地卸下那身厚重的冰铠，描上了充满绿意的新妆。忆起去年初人仓储的时候，面对整日环绕耳边精神衰弱的机械声，粉尘缭绕的车间……对新岗位的各种不适应，恍若严冬冰峦，也曾让我踟蹰。

就是这——我入职金正大的第一个春天，一次和备料工的偶然交谈，饱经沧桑的眼神和质朴的语言，一双被艰辛生活雕琢好似枯木般的大手，无意中感染了我，去感恩和珍惜当下的拥有，他的话给了我融化坚冰的信念和力量，也帮我卸去内心的枷锁，重新拥抱春带来的自由和希望。

抬望眼/湛蓝云霄/春燕暖风归来/百花竞彩蜂蝶舞/一年最美是春光

万物回春，苍茫的大地上处处孕育着新生的希望。
(驻马店公司仓储部 李泓卫)

每天上班经过的路边生长着两排整齐的木棉，满树殷红。不时枝头掉落一簇红艳，却不见花瓣飞舞，像是坦然的一跳，这就是木棉花，从不优柔寡断的木棉花。不似桃花柔情似水，也不像牡丹那般娇艳似火。却也倔强的坚持着自己的气质，即便被风吹落在地上，也向路人展示着她最美丽的一面。没有一片绿叶衬托的她也有着自己独特的魅力，三月木棉，从此我记住了她。

车水马龙的十字路口，来来往往的车辆呼啸而过。站在熙来攘往的人群中间，感觉却是那么孤单。想笑，却成为了苦笑。想哭，却不允许自己把眼泪流在别人面前。此刻，突然想起一句歌词：“生活就像一道洪流，你只是其中的一粒石，冲击中越来越圆滑，不由自主做出违心的事……”。在生活这道洪流中，连脸上的面容都变得如此的违心。回想只有孩童时候才能勇敢做真实的自己，想哭就哭，想笑便大声的笑出来。顿时一股失落的情绪弥漫心间。

清风拂过，一阵微凉。几朵木棉花啪地跌落在眼前。依旧那么的红艳，即使跌落时也没有凋零的感觉。好像是在离去时也要拼尽全力展现她独特的美，展现她最靓丽的一面。

曾经满心抱负，心比天高，带着梦想漂泊闯荡的我们。受了点伤就停下来，把自己深深的藏起来，生怕被人不经意的发现。然后闯进孤独的内心世界，带走最后的那一片宁静。木棉尚能展现她不需一片绿叶的美，为何我们却从不停歇的掩饰着自己，留给路人一个不真实的印象。为何



木棉花

不敢面对真实的自己，为何要让自己生活在别人设计好的模板里。

每个人都有自己独特的魅力，用肯定的眼光欣赏自己吧！为那路边骄傲的木棉花。

突然想起木棉花的花语是：珍惜身边的人，珍惜眼前的幸福！

为那路边自信的木棉花。我想说：珍惜身边的人，珍惜眼前的幸福，勇敢做真实的自己。

(金正大诺泰尔公司企管部 陈文波)



你若盛开 蝴蝶自来

时间是一把握不住的沙，悄然从指缝间溜走，光阴似箭，让人不禁唏嘘。这一年，我加入金正大，正式成为了这个温暖大家庭的一员；这一年，我满怀信心，为了自己理想目标的实现而努力奋斗；这一年，我将与同事携手共进，共创美好未来。

记得曾经看过一句话：“当你在犹豫的时候，这个世界就很大；当你勇敢踏出第一步的时候，这个世界就很小，你是谁，就会遇到谁。”看到这句话的时候，我想了很久，我不敢说自己完全的悟透了它。每个人都想要去

主宰自己的人生，面对人生路上的坎坷磨难、颠沛流离，难免会有心力交瘁、自暴自弃想要放弃的念头，又有多少人能有“桃源至今不可得，自种桃花在堂前”的心态呢？无论你是谁，无论你在做什么，每天把牢骚拿出来晒晒太阳，心情就不会缺钙，只要心是晴的，人生就没有雨天。在工作中寻到乐趣，让生活滋润心田，放飞梦想，以良好的心态去努力追寻。人生百态，体验过，感动过，顿悟过，努力过，无悔；你若盛开，蝴蝶自来。

(新疆公司综合部 曹静)